



プレゼントや思い出にいかがでしょうか。

当社はハウスメーカーに部材納入を手掛ける傍ら、高性能レーザー加工機を駆使したオリジナル商品を製造しています。SDGSを意識した同製品は、奈良県産のブランド木材、地域産材の端材を活用しており、レーザー加工機を用いた精密な部材の切り出しや写真の焼き付けなどが特徴。加えてオーダーメイドも受付けており、お客様一人一人のニーズに合わせた製品を作成することが当社の強みです。

あなたのアイデアで世界にひとつだけの贈り物、作りませんか？

◇専門家派遣申込に至ったきっかけ

売上を伸ばす為に何ができるのか。

当社は大手メーカーからの受注が大半を占める状況であり、受け手ということもあり、月々の売上が不安定でした。そこで、もう一本の柱を構築すべく高性能レーザー加工機を導入した新商品・新市場へ参入するもHP閲覧数の伸び悩み、受注体制の未整備、オーダーメイド特有の値付けの難しさなど、種々の課題に直面しました。そんな時、奈良県信用保証協会のパンフレットを見て専門家派遣事業を申込ました。

◇専門家のアドバイスで印象的だったことは何ですか？

問題点を洗い出し見える化すること。

今回の派遣では中小企業診断士の先生に来て頂き、ネットショップ販売におけるマーケティング・ブランディング支援等、様々なご指導・アドバイスをいただきました。

まず、先生と一緒にウッドデザイン賞へのチャレンジをマイルストーンとしてマーケティングの4P（プロダクト、プライス、プレイス、プロモーション）を再構築し、現状の問題点を洗い出し、商品を見える化しました。お客様のニーズに沿った商品を考案し、動物をモチーフにした猫ちゃんしおり、猫ちゃん爪とぎなどを開発しました。

次に販売方法を明確化させるためのアドバイスを受け、マエモクブランド品に関してはHPからのネットショップ直接販売を基本として、ここへ集客する仕組みを積み上げていきました。今ではふるさと納税返戻品にも参加させて頂いております。

新事業を立ち上げて日が浅いですが、徐々に新商品の受注は増えてきます。今回の専門家派遣事業を通して先生にアドバイスいただいたことを常に思い出し、より良い商品を作り上げたいと思います。



◇今後のビジョン

SNS等の広報活動により販路拡大を目指す。

数年後には売上の半分を自社ブランドの売上とすることが目標です。その為に、youtube動画の発信やインスタ投稿などのSNSによる宣伝広告を強化し少しでも多くの方に商品を見て知っていただきたいと思っています。少しずつではありますが、効果は徐々に表れつつあり、オリジナル品の作成依頼も頂いております。今後も積極的に広報活動を行い、基盤を固めていきたいと思っています。



◇お店の情報

(有)前田木材工業

〒633-0055 桜井市安倍木材団地2丁目8-1

TEL 0744-45-1066

ショップURL

<https://maemoku.com>

PRページ

<https://maemoku.net>

