

首都圏への販路展開に役立つ情報をバイヤー目線でお話します

# 首都圏販路開拓セミナー

## バイヤーがアドバイスする販路開拓個別相談会

バイヤーが知りたい商品の情報は何か？価格の設定はどうしたらいいのか？など、商談会に参加する前には多くの不安が付きものです。本セミナーでは首都圏で活躍する現役バイヤーが、これから首都圏への販売展開を考えている事業者様に商談会に参加するうえで知っておくべき重要なポイントをバイヤー目線でご説明します。

- 日時 令和6年 8月22日(木)  
14:00～16:00
- 場所 檜原商工会議所 4階会議室 (橿原市久米町652-2)

### セミナー内容

- 首都圏バイヤー目線から見た市場の動向
- 首都圏に販売展開する時の価格設定について
- 奈良まほろば館の客層、売れ筋商品について
- バイヤーが教える商談会を成功させるポイント



### 講師 別所 史氏

(ナラノコトナラ株式会社 代表取締役)

〈講師プロフィール〉

大手百貨店のフロアマネージャーやバイヤー経験を持つ。2009年日本橋にオープンした奈良まほろば館の運営に携わり、引き続き2021年8月に移転した奈良まほろば館の運営に携わっている。



### お申込みから受講当日までの流れ

- 下記の申込書に記入の上、FAXまたは主催者ホームページよりお申込みください。
- 受講票は発行いたしませんので、主催者より連絡がない限り、当会場までご来場ください。
- ③当日、会場受付にてお名前をお知らせください。

**[申込締切]令和6年8月16日(金)**

## バイヤーがアドバイスする販路開拓個別相談会

- 日時 令和6年 8月23日(金)  
9:00～12:00

**定員6事業所**  
(先着順)

- 場所 檜原商工会議所 4階会議室 (橿原市久米町652-2)

- 参加条件:8月22日開催セミナーの受講者

- 当日の準備物:商品のカタログ(商品説明できるもの) ※あれば望ましい  
会社概要 ※あれば望ましい

### 〈こんな悩みの方におすすめ〉

- 奈良まほろば館への出品に向けた相談がしたい
- 商品について具体的な意見が欲しい
- 商品を県内・県外へ営業していきたい



※相談時間は1事業所あたり30分以内とさせていただきます。  
相談時間の10分前までに会場にお越しください。

※橿原商工会議所には専用駐車場がございませんので、お車でお越しの場合は、隣接する市営駐車場等(自己負担)をご利用下さい。

**主催・問合せ 檜原商工会議所** ☎634-0063 橿原市久米町 652-2 TEL.0744-28-4400 FAX.0744-28-4430



事業協力:奈良県商工会連合会・奈良商工会議所・大和高田商工会議所・生駒商工会議所

協 力:奈良県・橿原市・株式会社南都銀行・大和信用金庫・奈良中央信用金庫・株式会社りそな銀行・株式会社京都銀行・株式会社日本政策金融公庫 奈良支店・奈良信用金庫・奈良県信用保証協会(順不同)

首都圏販路開拓セミナー/バイヤーがアドバイスする販路開拓個別相談会(参加申込書)				橿原商工会議所行 <b>FAX.0744-28-4430</b>	
事業所名	フリガナ	参加者名	フリガナ	フリガナ	
事業内容				①	②
所在地	〒	TEL		FAX	
所属商工会議所名 所属商工会名				※非会員 □入会を希望する	管轄地区よりご連絡させていただきます。
バイヤーがアドバイスする 販路開拓個別相談会(8/23)	個別相談会への参加を 希望する・希望しない			個別相談の開始時間はこちらで調整させていただきます。 応募多数の場合、申込をお断りさせていただく場合がございます。	

※ご記入いただいた情報につきましては、本事業の実施のために使用するほか、当商工会議所からの各種連絡・情報提供等に使用させていただきます。また、セミナーで写真撮影したものを、当所ホームページ、広報誌「橿原ビジネスプレス(かしら商工ニュース)」において公開する場合があります。申込内容を講師に提供いたします。