

# 創業塾 受講申込書

申込日	令和 年 月 日		
参加者氏名	ふりがな _____		
年齢	歳	性別	男 ・ 女
TEL	-	-	-
FAX	-	-	-
住所	□□□ - □□□□		
PCメール	_____ @ _____		
現在の職業	① 会社員(派遣社員、公務員等含む) ② 経営者・役員、自由業、自営業 ③ 専業主婦 ④ 学生 ⑤ パート・アルバイト等 ⑥ 無職		
業種	※上記で①または②と回答された方 ① サービス業 ② 卸・小売業 ③ 飲食業 ④ 製造業 ⑤ 建設業 ⑥ その他( _____ )		
アンケート	創業予定の具体的な業種 _____ _____ _____ 創業予定年月 _____ 年 _____ 月頃		

### 〈個人情報のお取り扱いについて〉

受講をお申し込みされた方の氏名・住所・電話番号等の情報は事業の運営のために限り使用いたします。  
 なお、申込をもちまして個人情報の取扱についてのご承諾を得たものとさせていただきます。

お申込み 問い合わせ先 **広陵町商工会** TEL 0745-55-3535 FAX 0745-55-2614  
 e-mail info@koryonet.or.jp



## 起業するなら広陵町で！

あなたが思い描いている創業の夢を実現してみませんか？

<b>コンセプト</b> <b>01</b> 事業継続に必要な顧客志向経営の知識習得	<b>コンセプト</b> <b>02</b> 最新のITプロモーション活動の知識習得
創業事業をお客様満足の視点からとらえ、事業側側の論理ではなく、顧客価値を追求するためのプロセスとアプローチの方法を学んでいただけます。	販路開拓の中で、創業事業を不特定多数の方々から知らしめるプロモーション方法は、この数年で劇的に変化しています。その知識・ノウハウを第一線で活躍する講師から学んでいただけます。

**開催日時**

2026年 7月

**5日(日)** 13:00~18:00

**12日(日)** 13:00~18:00

**19日(日)** 13:00~18:00

**26日(日)** 13:00~18:00

**開催場所**

**広陵町商工会**

〒635-0821  
 奈良県北葛城郡広陵町笠 162  
 TEL0745-55-3535

**募集定員**

**20名(先着順)**

※申込み受付後、受講票をお渡しします。

**受講料**

**5,500円**

**講師**

**株式会社 大和ビジネスソリューション**  
 代表取締役 (中小企業診断士) **村島 喜信 氏**

立命館大学大学院経営管理研究科修了。MBA・中小企業診断士。タイヤメーカーを経て中小企業支援機関に在籍。平成18年11月(株)大和ビジネスソリューション設立。顧客の視点に基づく将来の企業価値を創造する戦略的中期経営計画の策定支援を専門とする。

**株式会社 アスタリズム**  
 代表取締役 **仲村 尚史 氏**

企業の販促支援を主軸に、WEB サイトやSNS 動画、紙媒体、イベント企画まで幅広く展開。商品 PR や自治体の観光プロモーションに携わり、創業や写真撮影、Google ビジネスプロフィール、公式LINE、生成AI活用などの各種セミナーを開催。毎回定員を上回る申し込みがあるセミナーを継続的に実施している。

**キキフォトワークス株式会社**  
**池田一喜 氏**

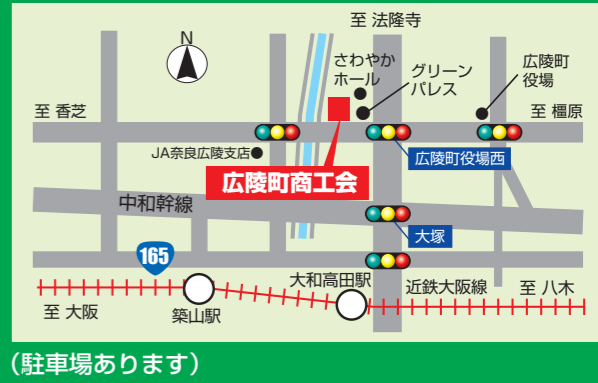
大手写真スタジオ勤務時にカメラマン指名が増えたのがきっかけで2006年に独立。独立当初から現在まで提携や下請け、紹介に頼らずネットを使ってB to Cのみで集客。日本全国、世界各国からの依頼が増えて、現在はカメラマン11名、デスクスタッフ3名で会社を運営。今も仕事が追いつかず常にスタッフを募集中。

## 主催 お問合せ先 広陵町商工会

〒635-0821 奈良県北葛城郡広陵町笠 162  
**TEL 0745-55-3535**  
**FAX 0745-55-2614**  
<http://www.koryonet.or.jp/>  
 e-mail info@koryonet.or.jp



QRコードからでもお申し込みが可能です。



# 令和8年度 広陵町商工会 創業塾 日程

**受講対象者** 1 ~ 3 のいずれかに該当する方

- 1 創業の意思があり、具体的な準備や計画を学びたい方。
- 2 創業に興味があり、広陵町内で創業を目指している方。
- 3 広陵町内で既に事業を行い、事業再構築を検討されている方。



**特典** 全日程の受講が必要です。(特定創業支援事業 広陵町の証明書必須) point1~5は、広陵町内で開業の方のみが対象です。

**Point! 01**

株式会社設立時の  
**法人登録免許税の軽減**

**Point! 02**

奈良県信用保証協会  
**県 創業資金保証料が0円**  
(審査あり)

**Point! 03**

日本政策金融公庫の  
**新規開業支援資金の貸付利率引き下げ**  
(審査あり)

**Point! 04**

広陵町の創業促進  
**補助金** (審査あり)

**Point! 05**

**小規模事業者持続化補助金<創業型>** (審査あり)

創業後 1 年以内で『特定創業支援事業 広陵町の証明書必須』で小規模事業者持続化補助金創業型の補助金申請の対象となる。対象条件は他にもあるので要確認。

	通常枠	創業枠
補助率	$\frac{2}{3}$	$\frac{2}{3}$
補助上限	50万円	200万円

(令和8年4月現在)

## 創業個別相談

創業に関する相談から創業後の経営に関する相談まで幅広い相談内容に対応いたします。

### 充実したフォローアップ体制でお手伝いします

**カリキュラムの特徴**

- ① 受講者同士によるグループワークは、一切行いません。ゼミナール形式で実施します。
- ② 創業に必要な最低限の知識について、「もれなく」、「ダブりのない」講義が受講できます。
- ③ 当セミナーは、「特定創業支援事業」の指定された内容に沿うものであり、全日程出席者は、申請に基づき広陵町から証明書が発行されます。
- ④ 当創業塾受講者は、開業前から開業後も、一定回数商工会や講師のフォローアップ支援を受けることができます。

月 日	時間	内 容	講 師
2026年 <b>7月5日</b> (会場) 広陵町商工会館	13:00~16:00	<b>創業前に何を理解・準備しておくべきか</b> ● オリエンテーション ● 夢の実現は逆算から ● 創業理念と人材育成の因果関係 ● これまで培ってきた知識・ノウハウの洗い出し ● 顧客の理解が生命線 ● 先鋭企業に学ぶ ● プラモデルの完成図を考える ● 創業者の資金調達	株式会社 大和ビジネスソリューション 代表取締役 <b>村島 喜信</b> 氏 (中小企業診断士)
	16:00~16:30	<b>中小企業の資金調達</b> ● 奈良県信用保証協会各種制度融資	奈良県信用保証協会 保証支援部長 兼 創業支援課長 <b>辰巳 準</b> 氏
	16:30~18:00	<b>受講者の内外環境の確認と今後の目標</b> ● 受講者がこれまで培ってきたノウハウや業界動向、また目標について講師とディスカッション	株式会社 大和ビジネスソリューション 代表取締役 <b>村島 喜信</b> 氏 (中小企業診断士)
2026年 <b>7月12日</b> (会場) 広陵町商工会館	13:00~16:00	<b>あなたは何でお客様に感動・満足を与えるか</b> ● お客様を分解してみよう ● お客様はどこにいるのか ● お客様がリピーターとなる商品・サービスとは ● 顧客満足度を高めるための仕組みづくりを考えよう ● 顧客に知ってもらうためにやるべき事は	株式会社 大和ビジネスソリューション 代表取締役 <b>村島 喜信</b> 氏 (中小企業診断士)
	16:00~18:00	<b>ネット集客におけるAIとSNSの正しい対処方法</b> ● ネットにも本でも他のセミナーでも知り得ない大手だけが知ってるネットの本質とこれからの課題 専門知識がなくても理解できる最新の SNS や SEO、SEM やプロダクト、AI など、ネット活用する上で知っておくべき現状をわかりやすく解説します。	キキフォトワークス株式会社 <b>池田 一喜</b> 氏
2026年 <b>7月19日</b> (会場) 広陵町商工会館	13:00~14:00	<b>先輩経営者に聴く(令和6年度広陵町商工会創業塾修了)</b> ● ゲストの野村氏は、現在、当町で訪問看護事業を運営する。令和6年度広陵町商工会創業塾受講者。開業前の準備から、法人の立ち上げ・雇用・資金調達・その他マネジメントについての重要論点を学ぶ。	株式会社 フローレンス・アニーナリングホーム 代表取締役 <b>野村佳香</b> 氏 モデレーター <b>村島喜信</b> 氏 (前掲)
	14:00~16:00	<b>お客様に提供する価値を顧客の視点で考える</b> ● お客様から選ばれるために提供する価値とは ● 雇用時に必要な届け出 ● 開業時に必要な届け出	株式会社 大和ビジネスソリューション 代表取締役 <b>村島 喜信</b> 氏 (中小企業診断士)
	16:00~18:00	<b>ゼロからはじめるお店の宣伝方法</b> ● あなたにとって最適な宣伝方法を知ろう ● 一人広報のための生成AI活用術 ● 開業までの広報タイムライン チラシ・看板・ネット・SNS など、お店の宣伝にはさまざまな方法があります。本講座では、自分のお店に合った宣伝方法の選び方や、開業までに何をどのように準備すればよいのかを、具体例を交えて丁寧に解説します。一人でも無理なく進められる広報の考え方や実践方法を学びます。	株式会社 アスタリズム 代表取締役 <b>仲村尚史</b> 氏
2026年 <b>7月26日</b> (会場) 広陵町商工会館	13:00~15:30	<b>業として成り立つ数値目標を考える</b> ● 貸借対照表と損益計算書の読み方 ● 実際に損益計画を作ろう ● 勘定あって銭足らずにならないための資金繰り計画 ● 実際に資金計画を作ろう	株式会社 大和ビジネスソリューション 代表取締役 <b>村島 喜信</b> 氏 (中小企業診断士)
	15:30~16:30	<b>日本公庫の創業者支援について ~創業に向けた準備と計画書の作り方~</b>	日本政策金融公庫 融資第三課長 <b>多田 武志</b> 氏
	16:30~18:00	<b>他の人の創業計画を聞いてみよう</b>	(前掲) <b>村島 喜信</b> 氏 <b>多田 武志</b> 氏

新型コロナウイルス感染防止対策をおこなっています。講師、受講生、事務局は、開始前に毎回体温チェックをお願いします。

※講座内容は、予告なく変更する場合があります。