

ご利用いただける方

保証協会を利用している中小企業者の方または、当協会を利用して創業を予定している方。

専門家の派遣費用

無 料

専門家派遣に係る費用については、一部のメニューを除き、保証協会が全額を負担します。

※相談内容により、ご希望に添えない場合がありますのでご了承ください。
※専門家派遣の申込状況によって、実施までに時間を要する場合があります。

相談できる専門家

中小企業診断士・公認会計士・社会保険労務士・税理士・
フードコーディネーター・パッケージデザイナー・
ITコーディネーター等

専門家派遣の流れ

お客様が当事業をご利用されるにあたっての基本的な流れは以下のとおりです。

お 申 込 み

本協会に直接又は保証付き融資のご利用のある金融機関を通じてお申し込みください。

事前ヒアリング

希望するアドバイス内容や企業が抱える問題点をヒアリングし、課題解決に適任な専門家を選任します。

派 遣 実 施

経営課題に応じた専門家を最大8回（報告会を含む）派遣します。

派遣終了後、当協会職員がフォローアップを行います。

申込書類 ・ 専門家派遣等申込書 ・ 個人情報同意書 ・ 決算書または確定申告書（直近2期分）



企業とともに未来を拓く

奈良県信用保証協会



問い合わせ先

経営支援部 経営支援課

〒630-8668 奈良市法蓮町163-2 TEL 0742-33-0559

【ホームページ】 <https://www.nara-cgc.or.jp>

奈良県信用保証協会

検索



ホームページ



LINE

なら専門家派遣サポート事業

HAGUKUMI
育み

お悩み・課題の解決

保証協会が専門家と 一緒にサポートします！

奈良県信用保証協会による経営支援

無料

経営改善

資金繰り
ブランディング
売上アップ
事業承継

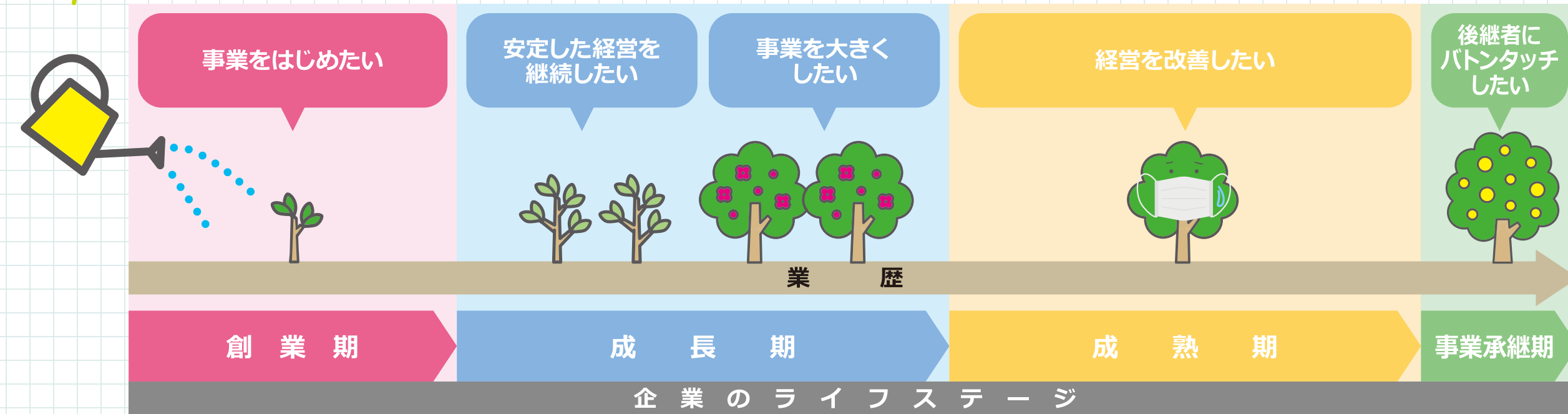
創業

お店を持ちたい
起業したい
何から始めたらいい？
創業後、事業が思うように
いかない

販売促進

SNS活用
商品開発
パッケージデザイン

中小企業のライフステージに合わせた全13のコース



奈良県信用保証協会では、当協会を利用している中小企業者の方、当協会を利用して創業を予定している方が抱える多種多様な経営課題に対して、その解決に必要な専門的な知識および経験を有する専門家を派遣し、経営課題解決支援を行うことで、経営の改善、ひいては中小企業者の発展・成長を促進することを目的に、「なら専門家派遣サポート事業 育み」を行っております。ライフステージに合わせた多種多様な支援コースで、専門家と共にサポートします!!



ライフステージ	創業期		成長期				成熟期			事業承継期	フォローアップ	
カテゴリー	創業支援		経営改善支援				事業計画策定支援			事業承継支援		
コース名	創業支援コース	創業フォローアップコース	SNS対策コース	経営改善コース ショート・ロング	生産性向上コース ショート・ロング		経営改善支援	生産性向上支援	事業承継支援	事業承継コース	フォローアップコース	事業計画 モニタリングコース
派遣回数	5回	5回	3回	5回 8回	5回 8回		計画策定まで			8回	2回	2回
報告会	5回目は報告会	5回目は報告会	報告会なし	5回目は報告会 8回目は報告会	5回目は報告会 8回目は報告会		計画策定後、サポート会議を開催 (取引金融機関の計画同意を要する)			8回目は報告会	報告会なし	報告会なし
対象者	創業を予定されている方	当協会の創業保証をご利用中で、経営にお悩みの方	SNSの運用、集客にお悩みの方	経営全般についてお悩みの方	生産性向上による事業の拡大をお考えの方		経営改善の為、専門家と一緒に事業計画書の策定をご希望の方			事業承継についてお悩みの方	本サポート事業をご利用された方	本サポート事業にて計画を策定された方
こんなお悩みありませんか？	 ・創業したいけど何をしたいかわからない ・事業計画書・創業計画書ってどうやって作るの？	・創業したばかりだけど、今後何から手をつけたいの？ ・創業時の計画通りに事業が展開出来ていない ・新規顧客の獲得をしたい	・SNSを使った集客ってどうやるの？ ・どのSNSを使えばいいの？ ・SNSの運用が難しい	・売上が伸び悩んでいるが、何をすればいいかわからない ・事業に何か足りないところがある気がするけど、何かわからない ・経営課題を整理して優先順位をつけたい	・事業拡大の為に生産性を向上したい ・生産管理体制を見直したい		・経営改善に向けた計画書の策定を行いたい ・返済方法を検討するために必要な計画書や、サポート会議で提示するための計画書を作りたい	・生産性向上を目的とした計画書の策定を行いたい	・後継者へ事業承継を行う具体的な計画を立てたい	・事業承継を円滑にするにはどうすればいいの？ ・事業承継をする上での、課題を見える化したい ・企業理念等、目に見えない当社の強みを引き継げるように見える化したい	・専門家からの支援内容についてもっと教えてもらいたい	・策定した計画を進める中で不安な点が出てきた ・策定した計画の取組効果を確認してもらいたい
課題解決に向け専門家が支援！(支援内容)	 事業計画・創業計画の策定支援、経営戦略、営業・マーケティング戦略等、創業に向けた具体的な支援を実施	創業前には気づけなかった経営の疑問や課題に対し、具体的な支援を実施	SNSのプロフィール設定や投稿内容、運用方法等の支援を実施	現状分析と課題の抽出、改善策の提案などを実施 また、企業ブランディングや新商品開発、販売促進、法務・労務問題等、具体的な経営課題に合わせた支援を実施	生産性向上、付加価値向上、事業の効率化、マーケティング力の強化、ITの活用方法等の支援を実施	事業分析、財務分析を行い、アクションプラン、数値目標、借入金返済計画などの経営改善計画の策定支援	事業分析、財務分析を行い、生産性向上に向けた事業計画の策定支援	事業分析、財務分析を行い、事業承継までのアクションプランなどの事業承継計画の策定支援	経営状況の見える化、事業承継に向けた課題の整理、企業理念や技術力等の「知的資産」の見える化、活用等について支援を実施	前回支援に引き続き、同じ専門家が支援後のフォローアップを実施	計画の策定支援をした専門家による、計画実行中の進捗確認を実施	
その他	-	-	-	-	-		-	生産性向上を目的とした設備資金の導入を含む計画策定は一部費用負担あり	-	-	-	-